

## Želite izvedeti kako v kozmetični in frizerski dejavnosti prodati bolje in več?

Prodaja je doktrina in ne naključje zato je ne gre prepuščati usodi!

**Delavnica na kateri boste spoznali kako uporabiti še ne izkoriščene možnosti prodaje, kako glede na okoliščine navezati kupca nase in kako učinkovito uveljaviti povsem nove prodajne tehnike.**

**Delavnico bo vodil: Evgen Gec**, predavatelj z dolgoletnimi praktičnimi izkušnjami na področju vodenja, trženja in organizacije prodajnih aktivnosti.

**Delavnica bo potekala** v soboto **6.3.2010** s pričetkom ob **14h** v prostorih Aerodroma Slovenj Gradec

**Trajanje seminarja:** 6 ur



Prodaja izdelkov vključno s storitvami postaja vse bolj zahtevna in nemilostna. Vse več tržnega prostora prepušča takim, ki se za nove sodobne tržne smernice zavzemajo in takim, ki se zavedajo pasti dosedanjega pristopa.

### **Delavnica ponuja več od pričakovanega**

Cilj delavnice je prikazati prodajne pristope, ki učinkovito delujejo na odločitve kupca ali stranke o izboru izdelka oziroma storitve.

Seznani se boste z učinkovitimi skrivnostmi tržnega komuniciranja, kar bo vaše delo olajšalo in zagotovilo dodatno sigurnost.

### **Teme predavanja**

V prvem delu zagotavljajo rešitve s področja:

- **Tržne komunikacije v kozmetični in frizerski dejavnosti** – prikaz tržnih spretnosti, ki odločilno vplivajo na nakup (sestava stavkov z uporabo besed, ki privlačijo in ne nasprotno).
- **Kadrovanja v kozmetiki** - pridobivanje, usposabljanje in izguba zaposlenih.
- **Sodobnega marketinga v prodaji storitev ali izdelkov** – kako uspešno prilagoditi marketing s prodajo. Priprava marketinških dejavnosti vključno s pripravo prodajnega pisma – ponudbe.

V drugem delu predavanja vas bomo seznanili s **skrivnimi tehnikami ličenja** in sicer:

- Kako izoblikovati nepravilnosti na obrazu
- Kako v petih potezah ustvariti spočit videz
- Spremembe pri delu z dekorativnimi izdelki
- Kaj lahko predstavljajo kozmetični izdelki v salonih

**Vse navedene tehnike ličenja se bodo prikazovale v živo in preko projekcije.**



### O predavatelju

Evgen Gec je mednarodno priznani svetovalec, predavatelj in podjetnik. Vsak dan se srečuje s številnimi ljudmi in tako spoznava različne težave s katerimi se soočajo posamezniki, podjetja in ustanove. Reševanje problemov mu predstavlja izziv, izobraževanje in prilagajanje spremembam pa dolgoročno sigurnost. Skozi leta si je pridobil veliko izkušenj s področja prodaje, organizacije dela in poslovne urejenosti.



Med njegovimi strankami na področju svetovanja so številna večja podjetja, inštitucije in mediji. Tudi v tujini je redni in cenjen gost na različnih delavnicah, seminarjih in kongresih. Svoje znanje je posređoval že več kot 10.000 poslušateljem in je avtor treh knjig.

Evgen je priljubljen in odličen predavatelj, saj zna bistvo povedati na preprost in zabaven način. Slušatelji ga cenijo predvsem zaradi preprostega in učinkovitega posređovanja praktičnih informacij. Nauči vas tehnik in razkriva metode, kako doseči, da boste tako vi kot zaposleni in stranke zadovoljni. To vam namreč zagotavlja dolgoročni obstoj in večji zaslužek. (Lidija Goltnik -Inteum)

**Rezervirajte si termin predavanja še danes!**

**Cena delavnice:** 70€ + DDV in jo je potrebno poravnati do pričetka seminarja.

**Prijave:** Prijavite se g. Evgenu Gecu, Svetovalnica GEC, Evgen Gec s.p., Srebrničeva 2, Koper preko e-pošte: [evgen.gec@gmail.com](mailto:evgen.gec@gmail.com) (ime in priimek udeleženca(ev), naziv in naslov podjetja, davčna št./ID za DDV, tel.št.). Delavnica bo izvedena ob minimalnem številu vsaj 15 prijavljenih.

**Dodatne informacije:** g. Evgen Gec, 041/ 617 184, ga. Katja Vitko, [katja.vitko@gmail.com](mailto:katja.vitko@gmail.com).

---

### **Sofinanciranje seminarja za podjetja iz občin Slovenj Gradec in Mislinja**

Prijavljenim podjetnicam(kom) iz Mestne občine Slovenj Gradec **sofinancira Podjetniški center Slovenj Gradec 20€** za eno prijavljeno osebo iz posameznega podjetja. Za prijavljene podjetnice(ke) iz občine Mislinja obstaja možnost sofinanciranja, kontaktirajte Podjetniški center Slovenj Gradec d.o.o., tel.: 02/ 88 42 927.